

SAP S/4 HANA - Innovations Ventes

Référence : SAP S4SD1-Vente

Durée : 2 jours

Certification : **Aucune**

CONNAISSANCES PREALABLES

- 1-Connaissances de l'administration des ventes (SD) dans SAP ERP (ECC).

PROFIL DES STAGIAIRES

- Chefs de projets, architectes processus métiers, membre des équipes projet, consultants applicatifs, consultants technologie et consultants développement, managers et utilisateurs clé.

OBJECTIFS

- Décrire les évolutions de la solution SAP S/4 HANA Enterprise Management dans le domaine des ventes par rapport à la version de la solution SAP ECC..
- Expliquer le périmètre, les innovations et la valeur de SAP S/4 HANA Enterprise Management Ventes.
- Utiliser les applications Fiori pour SAP S/4 HANA Enterprise Management Ventes.

CERTIFICATION PREPAREE

Aucune

METHODES PEDAGOGIQUES

- Mise à disposition d'un poste de travail par stagiaire
- Remise d'une documentation pédagogique numérique pendant le stage
- La formation est constituée d'apports théoriques, d'exercices pratiques, de réflexions et de retours d'expérience
- Le suivi de cette formation donne lieu à la signature d'une feuille d'émargement

FORMATEUR

Consultant-Formateur expert SAP

METHODE D'EVALUATION DES ACQUIS

- Auto-évaluation des acquis par le stagiaire via un questionnaire
- Attestation des compétences acquises envoyée au stagiaire
- Attestation de fin de stage adressée avec la facture

CONTENU DU COURS

Notre **référent handicap** se tient à votre disposition au 01.71.19.70.30 ou par mail à referent.handicap@edugroupe.com pour recueillir vos éventuels besoins d'aménagements, afin de vous offrir la meilleure expérience possible.