

Développer et personnaliser une solution de commerce B2B

Référence : SFB2B210 Durée : 2 jours Certification : Aucune

CONNAISSANCES PREALABLES

• 1-Avoir complété ce <u>trailmix</u> avant de venir en cours. • 2-Si vous débutez sur la plate-forme Salesforce, nous vous recommandons de suivre le <u>parcours Admin Beginner</u> en plus du trailmix ci-dessus. • 3-Avoir des connaissances de base en langue anglaise car le support de cours est en langue anglaise.

PROFIL DES STAGIAIRES

 Administrateurs, les développeurs et les spécialistes du marketing, en charge de la maintenance et des personnalisations sans code d'une boutique B2B Commerce à l'aide de Lightning.

OBJECTIFS

• Comprendre les caractéristiques et les fonctionnalités de la plate-forme. • Configurer des comptes d'acheteurs et des contacts pour effectuer des achats sur votre boutique en ligne. • Organiser les produits et les catégories dans votre boutique pour présenter les produits à vendre aux clients professionnels. • Comprendre les différents types de produits et comment les configurer. • Utiliser les catalogues de prix, les éléments du catalogue de prix, les groupes d'acheteurs et les autorisations pour permettre à des clients professionnels d'acheter des produits. • Mettre en œuvre des stratégies de marketing et de tarification. • Personnaliser un site sans code, juste avec des clics, à l'aide du générateur d'expériences. • Activer plusieurs paramètres régionaux, langues et devises et comprendre comment la localisation (et les traductions) sont gérées dans B2B commerce.

CERTIFICATION PREPAREE

Aucune

METHODES PEDAGOGIQUES

- Mise à disposition d'un poste de travail par stagiaire
- Remise d'une documentation pédagogique numérique pendant le stage
- La formation est constituée d'apports théoriques, d'exercices pratiques, de réflexions et de retours d'expérience
- Le suivi de cette formation donne lieu à la signature d'une feuille d'émargement

FORMATEUR

Consultant-Formateur expert Salesforce

METHODE D'EVALUATION DES ACQUIS

- Auto-évaluation des acquis par le stagiaire via un questionnaire
- Attestation des compétences acquises envoyée au stagiaire
- Attestation de fin de stage adressée avec la facture

CONTENU DU COURS

Présentation de la plate-forme

Présentation des fonctionnalités de B2B Commerce

Configuration

- Personnalisation de votre espace de travail
- Découverte de Salesforce B2B Commerce
- Examen de la configuration de base de B2B Commerce

Acheteurs B2B

- Gestion d'un compte acheteur et d'un utilisateur acheteur
- Création d'un catalogue de prix
- · Chargement des entrées du catalogue de prix
- · Configuration d'un groupe acheteur
- · Création et utilisation de règles d'autorisation
- Découverte des comptes gérés externes

Dernière mise à jour : 23-mars-23



Organisation des produits (catalogues et catégories)

- Création et attribution d'un catalogue à votre magasin
- · Création de catégories et sous-catégories
- · Attribution de produits à une catégorie

Produits

- Présentation des classes de produits
- Création d'un attribut de produit pour le filtrage
- Création d'un produit simple
- Ajout d'images de produits
- Création de variantes parentes et de variantes de produits
- · Ajout de produits au magasin
- Affichage d'un nouvel attribut de produit dans le magasin

Stratégies Marketing et de tarification

- Configuration de la stratégie de tarification et des priorités pour les catalogues de prix
- Création d'une planification d'ajustement de prix (tarification par paliers)
- · Présentation des promotions
- Optimisation de la recherche de produits
- Utilisation de rapports Commerce pour Marketing Insight

Internationalisation et localisation

- Activation de la traduction de données et d'une langue dans le magasin
- Saisie de traductions pour les objets
- · Création d'éléments de liste de prix en euros

Générateur d'expérience

- Modification d'une étiquette de page
- Changement de la page de catégorie en vue de grille
- Ajout de contenu à la page d'accueil
- · Ciblage d'un composant de générateur d'expérience
- Création d'une page et ajout au menu de navigation
- Création d'un ensemble de personnalisations

Personnalisations avancées

• Examen des considérations pour les personnalisations avec Low-C et Pro-code

Notre **référent handicap** se tient à votre disposition au 01.71.19.70.30 ou par mail à <u>referent.handicap@edugroupe.com</u> pour recueillir vos éventuels besoins d'aménagements, afin de vous offrir la meilleure expérience possible.

infos@edugroupe.com 01 71 19 70 30 www.edugroupe.com