

Préparation à l'examen de certification Sales Cloud Consultant

Référence : **SFCRT251**

Durée : **1 jour**

Certification : **Salesforce Certified Sales Cloud Consultant**

CONNAISSANCES PREALABLES

- 1-Avoir obtenu la certification Salesforce Administrator. • 2-Avoir des connaissances pratiques des sujets abordés dans le guide d'étude de la certification Sales Cloud Consultant pour inclure : automatisation avancée (par exemple flux, approbations) et rapports avancés et gestion du territoire. • 3-Avoir 2 à 5 ans d'expérience dans la mise en œuvre de Sales Cloud et la conception de solutions Sales Cloud. 4-Avoir des connaissances de base en langue anglaise car le support de cours est en langue anglaise.

PROFIL DES STAGIAIRES

- La préparation à la certification Consultant Salesforce Sales Cloud est conçue pour les personnes expérimentées dans la conception de solutions Sales Cloud et qui préparent l'examen de certification Consultant Salesforce Sales Cloud.

OBJECTIFS

- Revoir les différents objectifs de l'examen et leurs poids dans l'examen. • Comprendre les fonctionnalités du produit pour se focaliser sur la meilleure préparation de l'examen. • Discuter comment concevoir des solutions Sales Cloud pour répondre à des besoins métier spécifiques. • Evaluer votre niveau de préparation à l'examen en répondant à des questions pratiques.

CERTIFICATION PREPAREE

La formation CRT251 fait partie des formations recommandées pour préparer l'examen Salesforce Certified Sales Cloud Consultant. La liste complète des pré-requis pour le passage de certification est fournie par Salesforce dans le [guide d'examen](#).

METHODES PEDAGOGIQUES

- Mise à disposition d'un poste de travail par stagiaire
- Remise d'une documentation pédagogique numérique pendant le stage
- La formation est constituée d'apports théoriques, d'exercices pratiques, de réflexions et de retours d'expérience
- Le suivi de cette formation donne lieu à la signature d'une feuille d'émargement

FORMATEUR

Consultant-Formateur expert Salesforce

METHODE D'EVALUATION DES ACQUIS

- Auto-évaluation des acquis par le stagiaire via un questionnaire
- Attestation des compétences acquises envoyée au stagiaire
- Attestation de fin de stage adressée avec la facture

CONTENU DU COURS

Gestion des Comptes et Contacts

Gestion des Campagnes et des Prospects

Gestion des Opportunités

Prévisions

La productivité des ventes

Intégration et Gestion des données

Tests pratiques

Certification Salesforce Certified Sales Cloud Consultant

- L'examen de certification Salesforce ne se déroule pas dans le cadre de la formation et il appartient au stagiaire de s'y inscrire via le webassessor
- Nous ne recommandons pas de passer l'examen directement à l'issue de la formation. Une préparation supplémentaire doit être fournie

Notre **référént handicap** se tient à votre disposition au 01.71.19.70.30 ou par mail à referent.handicap@edugroupe.com pour recueillir vos éventuels besoins d'aménagements, afin de vous offrir la meilleure expérience possible.