

Préparation à l'examen de certification Sales Cloud Consultant et Quizz

Référence : **SFRCRT251Quizz**

Durée : **2 jours**

Certification : **Salesforce Certified Sales Cloud Consultant**

CONNAISSANCES PREALABLES

- 1-Avoir obtenu la certification Salesforce Administrator. • 2-Avoir des connaissances pratiques des sujets abordés dans le guide d'étude de la certification Sales Cloud Consultant pour inclure : automatisation avancée (par exemple flux, approbations) et rapports avancés et gestion du territoire. • 3-Avoir 2 à 5 ans d'expérience dans la mise en oeuvre de Sales Cloud et la conception de solutions Sales Cloud. • 4-Avoir des connaissances de base en langue anglaise car le support de cours est en langue anglaise.

PROFIL DES STAGIAIRES

- Personnes expérimentées dans la conception de solutions Sales Cloud et qui préparent l'examen de certification Consultant Salesforce Sales Cloud.

OBJECTIFS

- Revoir les différents objectifs de l'examen et leur poids dans l'examen. • Comprendre les fonctionnalités du produit pour se focaliser sur la meilleure préparation de l'examen. • Discuter comment concevoir des solutions Sales Cloud pour répondre à des besoins métier spécifiques. • Évaluer votre niveau de préparation à l'examen en répondant à des questions pratiques.

CERTIFICATION PREPAREE

La formation CRT251 fait partie des formations recommandées pour préparer l'examen Salesforce Certified Sales Cloud Consultant. La liste complète des pré-requis pour le passage de certification est fournie par Salesforce dans le [guide d'examen](#).

METHODES PEDAGOGIQUES

- Mise à disposition d'un poste de travail par stagiaire
- Remise d'une documentation pédagogique numérique pendant le stage
- La formation est constituée d'apports théoriques, d'exercices pratiques, de réflexions et de retours d'expérience
- Le suivi de cette formation donne lieu à la signature d'une feuille d'émargement

FORMATEUR

Consultant-Formateur expert Salesforce

METHODE D'EVALUATION DES ACQUIS

- Auto-évaluation des acquis par le stagiaire via un questionnaire
- Attestation des compétences acquises envoyée au stagiaire
- Attestation de fin de stage adressée avec la facture

CONTENU DU COURS

Gestion des Comptes et Contacts

Gestion des Campagnes et des Prospects

Gestion des Opportunités

Prévisions

**La productivité des ventes
Intégration et Gestion des données**

Tests pratiques/Quizz

Certification Salesforce Certified Sales Cloud Consultant

- L'examen de certification Salesforce ne se déroule pas dans le cadre de la formation et il appartient au stagiaire de s'y inscrire via le webassessor
- Nous ne recommandons pas de passer l'examen directement à l'issue de la formation. Une préparation supplémentaire doit être fournie

Notre **référént handicap** se tient à votre disposition au 01.71.19.70.30 ou par mail à referent.handicap@edugroupe.com pour recueillir vos éventuels besoins d'aménagements, afin de vous offrir la meilleure expérience possible.